



Aceleracion de
Exportaciones

RGX
Cross Border Trade Experts

ALGUNAS EXPERIENCIAS RECIENTES



Aceleración de Exportaciones para miembros de la Asociación Mundial de la Industria de la Limpieza (ISSA)

Objetivo

Acercar el comercio transfronterizo del sector, brindando un servicio especializado para empresas exportadoras.

Alcance

RGX es partner de ISSA (International Sanitary Supply Association, www.issa.com) para acelerar las exportaciones de empresas asociadas, mediante perfiles de mercado, identificación de potenciales mercados de exportación, y agendas de negocios con compradores internacionales.

A través del programa se ha asistido al momento a empresas de Estados Unidos (Byoplanet, HOSPECO, AUNT, entre otras)

Entregables

Perfil de Mercado
Agenda de negocios con compradores



Medicion de Competitividad y Agendas de Negocios con compradores de Estados Unidos. Feria Virtual El Salvador. Sectores Varios

Objetivo

Medir la competitividad exportadora de las empresas salvadoreñas, y desarrollar una agenda de negocios con compradores en Estados Unidos.

Alcance

El trabajo consto de 4 Actividades:

- 1) Medir la competitividad exportadora de 25 empresas salvadoreñas y calificar a quienes se consideran aptas para realizar una agenda de negocios con compradores en Estados Unidos.
- 2) Teleconferencias con cada empresa salvadoreña para identificar el canal de distribución en Estados Unidos.
- 3) Webinar con los participantes para mejorar sus Brochure de Exportacion.
- 4) Agenda de citas de negocios con compradores en Estados Unidos para 25 empresas.

Entregables

- Informe Individual para empresas con bajo nivel de competitividad
- Listado de compradores a contactar por cada empresa salvadoreña participantes
- Agenda de negocios de 5 citas con compradores americanos
- Informe Final



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

Planes de Exportacion y Agendas de Negocios para empresas exportadoras colombianas. Sectores varios

Objetivo

Promover internacionalmente a empresas exportadoras asociadas a la Cámara de Comercio de Bogotá.

Alcance

Durante el periodo 2017-2020, se realizaron 3 contratos sucesivos en los que se elaboraron mas de 40 Planes de Exportacion y se realizaron mas de 20 agendas de negocios presenciales con compradores en Europa, Estados Unidos y Canada.

Entregables

Reporte de Compradores postulados a participar
Informe de Compradores confirmados en su participacion al evento.



Agendas de Negocios. Programa Despega Talento. Argentina. Sector Servicios

Objetivo

Realizar agendas de negocios individuales para empresas seleccionadas por el Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires, en el marco del programa Despega Talento.

Alcance

Los servicios que incluyo el proyecto fueron los siguientes:

- 1) Coaching para la definicion de un mercado tarjeta de exportacion para cada una de las 10 empresas asistidas.
- 2) Agenda de negocios de 5 citas con compradores del mercado target para cada empresa asistida.

Entregables

- Reporte General: Analisis de cada empresa asistida, el mercado de oportunidad identificado y las citas de negocios con compradores logradas.
- Reporte Individual: Agenda de Citas de Negocios con Compradores



Buenos
Aires
Ciudad

